

# 创响中国 云南双创活动周

编者按

为弘扬创新创业文化,树立创新创业典范,推动全社会创新创业热潮,并配合国家发展改革委在全国同步举办的“双创活动周”(9月15日—21日),做好我省创新创业宣传工作,经云南省科学技术厅推荐,云南经济日报近期陆续对昆明市科技局、云南白药集团股份有限公司、农科院花卉所(云科爱国艺孵化器)、昆明理工大学、曲靖市科创孵化中心有限公司、大姚县咪依噜民族服饰制品有限公司、摩尔农庄等单位和企业进行采访。

本报将针对上述单位和企业在营造“双创”环境、改造提升传统动能、发展新产业新业态新模式、落实科研项目资金管理改革、科研成果转化等方面的主要措施、典型案例、成功经验进行报道,全方位展示我省在“双创”方面的典型,推动大众创业、万众创新的蓬勃发展。

## 曲靖市科创孵化中心:牵住孵化器发展“牛鼻子”

“我们正在研发的石墨烯新材料一旦投入市场,前景广阔。但是,在我们前期创业时,却面临着资金等重重困难。”

作为我省首家石墨烯企业,云南晶烯新材料科技有限公司目前开发的石墨烯车用电池,已处于国内先进水平,可回忆起往昔时,公司总经理杨雯渊颇有感慨:“在公司困难的时候,是通过入孵曲靖市科创企业孵化



孵化中心先进设备

中心,在场地、设备、平台以及技术等方面获得了很大支持,节省了大量投资,之后才走上了坦途。”

曲靖市科创企业孵化中心成立于2011年,是曲靖市政府主导、在曲靖市经济技术开发区管委会倡导下,由云南中建博能工程技术有限公司投资成立的民营科技企业孵化器,该中心目前签约入孵企业123家,协助在孵企业申请专利108项,其中11家企业通过高新技术企业认定。

该孵化中心董事长王忠建告诉记者,与其他孵化中心不同的是,入孵该地的企业,不用交场地费、设备使用费和人工服务费,只需承担水电费和试剂费。

在此优厚的条件基础上,孵化中心还会对企业给予创业指导、资金支持等,因此,入孵企业的创业成功率高达80%以上。

新创企业,所面临的头号难题

往往就是融资。为使科技与金融相结合,孵化中心设立种子资金300万元,开展持股孵化,累计投资入股7家入孵企业,使孵化中心与入孵企业共享企业成长收益,实现双方可持续发展。

同时,为解决部分快速发展的在孵企业缺乏短期资金的问题,研究制定了整贷零投、定向代付的短期借款方案,先后为23家入孵企业提供短期流动资金借款共计1350余万元。

王忠建介绍,除了融资之外,产品销售及品牌建设对于新入孵企业也是难点,为此,2016年,孵化中心在昆明成立了营销与品牌建设服务平台(曲靖市科创企业孵化中心昆明营销中心),搭建了O2O电子商务服务平台,同时招贤纳士引进高端企管人才,协助企业制定系统性品牌及营销方案,支持企业在市场化条件下一个脚印地

向前迈进。

正是上述措施办法的统筹推进,孵化中心效果显著。取悦乐天科技有限责任公司总经理刘冬华说,孵化中心在创业初期给予他们的支持很大,成本上的高度节约,帮助他的企业成为了全国唯一的在线监测设备生产商。

云南云湖海业科技有限公司总经理沈忠彬则表示,自己举家从江苏来到云南养殖大闸蟹,之前一直小打小闹、举步维艰,自2013年入孵中心以后,在各方面支持下,他的规模扩大了10多倍,开发大闸蟹养殖近10万亩,每年可产大闸蟹200吨到300吨。

王忠建自豪地说,孵化中心的成功,首先是科技力量和人才的支撑,其次是严格按市场经济规律办事。“做孵化,核心是做投资。抓住了科技、人才和正确的投资方向,就等于牵住了孵化器发展的‘牛鼻子’。”

## 摩尔农庄:小核桃做成大产业

高科技手段,梦幻式体验——走进位于楚雄州的摩尔农庄,一种新型农业模式随时都在准备给予人们伸手可及的震撼体验。

据云南摩尔农庄生物科技开发有限公司工作人员介绍,为了让游客更加透明、直观、近距离地参观工厂,增强外界对摩尔农庄健康食品的信任度,摩尔农庄已着手开发“摩尔梦工厂”“紫溪山摩尔农庄”等工业旅游项目。

其中,摩尔梦工厂包括七彩云南植物王国、核桃博物馆、摩尔品牌体验馆以及配套的参观通道、影院厅、裸眼3D放映厅、品鉴区等项目。

紫溪山摩尔农庄则作为“全国青少年户外体育活动营地”和“云南省科学普及教育基地”等研学旅行基地,为广大青少年增长知识、开拓视野提供了好去处,也为青少年将研究性学习和旅行体验相结合提供了客观上的环境支持。

云南摩尔农庄生物科技开发有限公司成立于2006年,是集有机食

品、功能性食品和民族药研发、种植、加工、生产、销售为一体的股份制科技企业。

摩尔农庄现已发展成为国家级重点农业龙头企业、国家级林业龙头企业、中国核桃产业十佳企业之一,国家农业部认定为“全国农产品加工业示范企业”,国家发改委认定为国家生物产业高新技术示范工程项目。

值得一提的是,为实现成为“中国核桃领军品牌”这一目标,摩尔农庄还完成了世界首个深纹核桃全基因组测序,参与国家粮食标准化委员会、国家油脂标准委员会油用核桃国家标准、核桃油及核桃油饼行业标准的起草、制定。

目前,公司已按GMP、ISO22000国际食品安全管理标准建成年产6万吨功能性饮料、2千吨特种食用油、3.2亿粒软胶囊、5亿粒软胶囊滴丸五条设备,工艺先进,自动化程度高,达到国内一流水平的深加工生产线。

在三期项目年产20万吨功能

性饮料生产线建成投产,以及四期项目年产5万吨功能性饮料及1万吨功能性饮料干浆生产线建成投产后,将形成年产31万吨功能性饮料及1万吨功能性饮料干浆的产能,产值可达40亿元。

据透露,在原有销售渠道的基础上,公司已启动与全国最大的供应链平台——深圳市怡亚通供应链股份有限公司的合作,同时,与中粮集团中国食品公司实现战略合作,与广药集团王老吉签订战略合作协议,与腾讯集团开展合作等。

摩尔农庄相关负责人介绍,未

来,公司将持续坚持与高原特色生物资源紧密结合,以市场为导向,以科技创新为核心竞争力,以品牌打造为发展战略,以标准精细管理为引领,以专业人才为支撑,以先进生产设备为保障,以基地建设为基础,满足广大消费者对天然健康产品的需求,致力于将大农业产业做成大健康产业。

公司还要力争为推广云南高原特色资源品牌,推动农业产业化经营,加快产业结构调整,有效带动农村,特别是山区农村的经济社会发展和脱贫致富尽绵薄之力。



核桃产业助民脱贫

## 咪依噜:让彝绣在世界绽放



咪依噜绣娘

“彝族刺绣极富想象力和美感,是绽放在指尖的花朵。”

2017年6月,大姚县咪依噜民族服饰制品有限公司在全国创新创业大赛云南赛区中获得三等奖,进入全国总决赛,咪依噜彝绣的品牌形象,再一次冲击着世人的“审美观”。彝族刺绣是彝族人民智慧的结

晶,是彝族文化的一朵奇葩。成立于2009年的咪依噜公司立足千里彝山,以更好地弘扬彝族服饰文化为宗旨,以民族服饰、民族刺绣品的设计和制作为主要经营项目,开发绚丽多彩的彝族服饰文化。

公司产品包括,传统工艺上的各式民族包、绣花马夹、绣花鞋、壁挂饰品、刺绣家居饰品,刺绣汽车内饰、布偶等系列产品。通过对彝族刺绣进行统一研究、开发、营销,引领彝族服饰从自制自用成为工艺品、商品,逐步走向市场。

经记者了解到,咪依噜公司也曾经走过一段艰难的创业之路,但是,在国家创新创业政策扶持下,在各级各部门关心支持下,公司创始人罗碧带领员工攻坚克难、开拓创新,一步步发展成为集彝族刺绣产品研发、设计、生产、销售为一体的彝族文化产业领军企业。

筲路蓝缕,终现辉煌。咪依噜公司从原来的2人发展到210余人,带动了1000多名农村妇女直接参与刺绣产业,2016年实现销售收入1618万元。

目前,有近1000名“绣娘”跟随罗碧的合作社一起发展,平均每月收入3000元左右,绣工好的绣娘收入4000元左右,2016年每户年收入达4万元左右。彝家妇女靠一针一线“绣”出了彝乡人民好生活。

据了解,多年来,咪依噜选准目标,打造具有彝族特色的刺绣品牌“咪依噜”服饰;根据民族民间文化特点打造灵活的创业就业模式;不断进行彝族刺绣文化创新;加强产品宣传等。

通过上述努力和做法,公司先后荣获国际“杰出手工艺品徽章认

证”、云南省著名商标、云南省特色文化产业示范企业、云南省特色文化产业知名品牌、云南省巾帼创新创业示范基地、云南省《大姚县咪依噜彝绣》创意金奖、楚雄彝族服饰传习所等荣誉,拥有自主知识产权3项。

目前,咪依噜公司正全力打造全国首个彝绣文化主题园区,欲打造成为彝族刺绣非物质文化遗产保护基地、彝族刺绣文化创意产业示范基地、彝族文化旅游基地和彝族刺绣文化交流平台、展示基地、培训基地。

项目建成使用后,将向参观者呈现彝绣文化之源、彝绣文化之根、彝绣文化之魂,届时,大姚县“咪依噜”彝绣文化产业园将成为外界了解楚雄、了解彝绣文化、彝族文化的一张名片。

本组稿件由本报记者普腾中木采写

## 不一样的“相亲会”

<<上接B1版

“团队共有7人,分别专攻药理学、中药学、市场营销财务、人事管理等,以打造最佳的三七系列产业产品服务为目标。”

团队负责人刘敏介绍,来参加路演主要是希望寻求合适的被投资机会,并且在得到导师

们的专业创业指导的同时,还能接触更多创业伙伴和团队。

“今天的路演项目都是质量比较高的项目,我感觉参加这样一个相亲会比广泛撒网寻找项目来得快得多。”七彩云创科技有限公司副总经理蒋涛观看了路演项目之后,兴趣浓厚。

### 现场氛围浓

不得不说,这是一场特殊的相亲会,相亲对象是一个个双创项目,通过现场路演以及问答等环节的展示后,企业家在心里记下心仪的“对象”,期待“牵手”成功。

“国资商城将充分借助‘创青春’大赛的契机,以创新人才培养为目标,深入推进与共青团云南省委的合作,着眼于资源整合、方法创新,引导广大青年在‘互联网+’大潮中紧抓创新创业的时代机遇,积极投身创新创业的生动实践。”云南省国有资本运营智慧生活投资有限公司行政总监周永江说。

“我主要是线上线下结合的经营方式,线上以传统销售渠道为主,主要是实体店销售和批发;线下以电商销售渠道为主,主要是淘宝店销售和微商代卖。”在现场,许根的牛干巴引起了投资者的注意,让许多来自省外投资者展开了讨论。

在许根看来,目前除了西南三省外,牛干巴在其它地区市场基本空白,因此牛干巴市

场潜力巨大。他希望通过此次相亲会,融资300万元,建立标准化厂房,增加当地就业,并成为当地新的经济增长点。

“我们搭建这样的平台是为了进一步推广云南省青年优秀创业项目,希望云南的项目能够经过不断的历练、锻造和优化日趋成熟,走向全国、走向世界,最终实现盈利与发展。”

共青团云南省委副书记罗永斌说,今后将继续全力支持社会各界青年创业者们积极投身创新创业实践,提升云南青年“双创”事业的整体实力,用实实在在的实际行动为各位青年创业者做好服务,共同投身“大众创业,万众创新”的新时代。

“相亲会”现场,各个项目团队就自身产品、商业模式、市场竞争力、团队建设等方面进行了介绍。投资方代表嘉宾也从专业角度对项目进行逐一点评指导,提出中肯建议,并将在活动后根据各自投资偏好保持对项目的持续关注及投资跟进。

### 安全小知识

#### 信息化时代如何应对网络大盗? ——中行网银专家为您支招

在当今快节奏的信息社会中,方便快捷的网上银行无疑省时省心,但一些电信诈骗及短信诈骗也使网上银行交易蒙上阴影。网上银行安全吗?怎样操作才能使资金得到有效保护?今天,我们特地请来中行网银专家为广大网民解忧!

近些年,网银失窃案的连续发生,引起国内社会的广泛关注。网络犯罪分子的作案手法科技化、专业化程度之高,令广大网民谈之色变,怎样才能做到有效防范呢?

当前常见的网络犯罪手段有两种:一是冒充公安、司法、银行或亲友,通过电话、短信、邮件、即时聊天工具等渠道散布诈骗信息,诱使客户汇款或登录钓鱼网站。二是通过木马、病毒等入侵用户电脑盗取网银用户名和密码等。

一直以来银行都在不断改进和提高网银的安全防控水平。但防治网银案件的发生,不

仅仅是银行的义务,更是用户本人的责任。为了有效保护您的网银安全,请牢记以下几点:

- 1、在任何情况下,绝对不要将网银用户名、密码、动态口令、手机交易码等透露给他人。
- 2、若您收到可疑电话、短信或邮件,应通过可信渠道验证信息的真实性。
- 3、如果您发现网银资金已被盗取,请立即致电95566并向公安机关报案。
- 4、安装杀毒软件并及时更新软件和操作系统。
- 5、不将网上银行用户名、密码等关键信息存储在电脑硬盘或电子邮箱。 中宣

### 保险消息 >>

#### 华夏保险云南分公司在武定县插甸镇开展“爱心筑梦”活动

本报讯(通讯员 包建利)9月12日,由云南省委组织部驻村扶贫工作队、云南保监局、华夏保险云南分公司共同实施的楚雄州武定县老木坝村哪吐村小学基础教育设施捐赠仪式在老木坝小学、哪吐小学举行。两所小学校长分别向华夏保险云南分公司总经理助理邓群为“爱心筑梦帮扶点”揭牌。

活动现场,华夏保险云南分公司向两所小学分别捐赠了篮球架、乒乓球桌、羽毛球拍等能够增强在校学生学习兴趣的基础教育设施;同时,请学生代表将爱心小礼物转交给老师,以此表达学生念师恩,感真情。

活动中,省委组织部驻村扶贫工作队成员及华夏保险云

南分公司志愿者代表同在校学生进行互动,鼓励他们要坚定树立远大理想,不断培养积极、健康、向上的心态,努力把学校、老师和全社会的关爱化为前进的动力,奋发学习、自立自强,不断提高自己、发展自己、完善自己,用自己的辛勤和汗水来实现自己的人生理想,用自己的实际行动来回报家乡、回报社会、回报祖国。

据悉,此次捐赠活动是华夏保险云南分公司2017年“教育扶贫”的系列活动之一。华夏保险云南分公司始终以“爱老慈幼”为公益重点,持续关注青少年和老年人两大群体,为多家贫困小学捐赠净水设备、校服、书籍等。